

Минобрнауки России

Бузулукский гуманитарно-технологический институт (филиал)
федерального государственного бюджетного образовательного учреждения
высшего образования
«Оренбургский государственный университет»

Кафедра юриспруденции

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА

ДИСЦИПЛИНЫ

«Б1.Д.В.Э.3.2 Коммерческое право»

Уровень высшего образования

БАКАЛАВРИАТ

Направление подготовки

40.03.01 Юриспруденция

(код и наименование направления подготовки)

Общий профиль

(наименование направленности (профиля) образовательной программы)

Квалификация

Бакалавр

Форма обучения

Очная

Год набора 2025

Рабочая программа дисциплины «Б1.Д.В.Э.3.2 Коммерческое право» рассмотрена и утверждена на заседании кафедры юриспруденции

протокол № 7 от 14 февраля 2025 г.

Декан факультета экономики и права


подпись

О.Н. Григорьева
расшифровка подписи

Исполнители:

старший преподаватель
должность


подпись

Ю.Л. Унгурян
расшифровка подписи

СОГЛАСОВАНО:

Заместитель директора по НМР


подпись

М.А. Зорина
расшифровка подписи

Председатель методической комиссии по направлению подготовки
40.03.01 Юриспруденция
код наименование


подпись

Ю.Л. Унгурян
расшифровка подписи

Уполномоченный по качеству кафедры


подпись

Н.П. Баскакова
расшифровка подписи

© Унгурян Ю.Л., 2025
© Бузулукский гуманитарно-
технологический институт (филиал)
ОГУ, 2025

1 Цели и задачи освоения дисциплины

Цель (цели) освоения дисциплины:

формирование у обучающихся системных представлений о содержании коммерческого права и его основных институтах и профессиональных компетенций, направленных на развитие способностей участвовать в реализации коммерческих правоотношений, содержательно отражать результаты профессиональной деятельности в юридической и иной документации, давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных видах коммерческой деятельности.

Задачи:

формирование знаний понятия, сущности и общих положений правового регулирования коммерческих правоотношений, правового положения субъектов коммерческих правоотношений, содержания и особенностей реализации коммерческих правоотношений; юридической терминологии, природы и сущности норм коммерческого права, правоприменительной практики, видов юридических фактов при разработке содержания результатов профессиональной деятельности в юридической и иной документации, при составлении нормативных правовых актов; методики подготовки юридического заключения и проведения устных и письменных юридических консультаций по вопросам осуществления субъектами коммерческих правоотношений своих прав, исполнения субъектами коммерческих правоотношений своих обязанностей, а также защиты нарушенных прав в судебном и административном порядке;

формирование умений анализировать юридические факты и обстоятельства, возникающие на их основе коммерческие правоотношения, анализировать, толковать и правильно применять правовые нормы, принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательством, регулирующим коммерческие правоотношения; лаконично и исчерпывающе анализировать юридические факты, суть дела, отражающую результаты профессиональной деятельности; использовать профессиональную терминологию, а также нормы коммерческого права с учетом практики их применения при составлении юридических и иных документов, а также нормативных правовых актов, и осуществлении нормотворчества в сфере профессиональной деятельности; выделять фактические обстоятельства дела, выбирать и анализировать нормы коммерческого права и судебную практику при подготовке юридического заключения и (или) консультировании;

формирование навыков работы с правовыми нормами, регулирующими коммерческие правоотношения в целях обеспечения защиты прав, свобод и интересов субъектов права; навыками анализа и применения норм, регулирующих коммерческие правоотношения; составлять юридические и иные документы, формирования нормативных правовых актов в сфере профессиональной деятельности с учетом анализа юридических фактов, законодательства и правоприменительной практики; анализа фактических обстоятельств дела, норм коммерческого права и судебной практики, имеющихся доказательств по делу; подготовки и оформления юридических заключений; устных и письменных консультаций.

2 Место дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина относится к дисциплинам (модулям) по выбору вариативной части блока Д «Дисциплины (модули)»

Пререквизиты дисциплины: *Б1.Д.Б.12 Гражданское право*

Постреквизиты дисциплины: *Отсутствуют*

3 Требования к результатам обучения по дисциплине

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих результатов обучения

Код и наименование формируемых компетенций	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Планируемые результаты обучения по дисциплине, характеризующие этапы формирования компетенций
ПК*-4 Способен участвовать в реализации конкретных правоотношений, содержательно отражать результаты профессиональной деятельности в юридической и иной документации	ПК*-4-В-1 Использует правовые знания для реализации конкретных правоотношений, связанных с осуществлением профессиональных задач	<p>Знать: понятие, сущность и общие положения правового регулирования коммерческих правоотношений, правовое положение субъектов коммерческих правоотношений, содержание и особенности реализации коммерческих правоотношений</p> <p>Уметь: анализировать юридические факты и обстоятельства, возникающие на их основе коммерческие правоотношения, анализировать, толковать и правильно применять правовые нормы, принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательством, регулирующим коммерческие правоотношения</p> <p>Владеть: навыками работы с правовыми нормами, регулирующими коммерческие правоотношения в целях обеспечения защиты прав, свобод и интересов субъектов права; навыками анализа и применения норм, регулирующих коммерческие правоотношения</p>
ПК*-8 Способен давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных видах юридической деятельности	ПК*-8-В-2 Анализирует правовые нормы и правильно применяет положения действующего законодательства	<p>Знать: знать юридическую терминологию, природу и сущность норм коммерческого права, правоприменительной практики, виды юридических фактов при разработке содержания результатов профессиональной деятельности в юридической и иной документации, при составлении нормативных правовых актов.</p> <p>Уметь: лаконично и исчерпывающе анализировать юридические факты, суть дела, отражающую результаты профессиональной деятельности; использовать профессиональную терминологию, а также нормы коммерческого права с учетом практики их применения при составлении юридических и иных документов, а также нормативных правовых актов, и осуществлении нормотворчества в сфере профессиональной деятельности.</p> <p>Владеть: составлять юридические и иные документы, формировать нормативные правовые акты в сфере профессиональной деятельности с учетом анализа юридических фактов, законодательства и правоприменительной практики</p>
	ПК*-8-В-3 Обладает навыками консультирования и работы с обращениями и	<p>Знать: методику подготовки юридического заключения и проведения устных и письменных юридических консультаций по вопросам</p>

Код и наименование формируемых компетенций	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Планируемые результаты обучения по дисциплине, характеризующие этапы формирования компетенций
	заявлениями субъектов правоотношений	<p>осуществления субъектами коммерческих правоотношений своих прав, исполнения субъектами коммерческих правоотношений своих обязанностей, а также защиты нарушенных прав в судебном и административном порядке;</p> <p>Уметь: выделять фактические обстоятельства дела, выбирать и анализировать нормы коммерческого права и судебную практику при подготовке юридического заключения и (или) консультировании;</p> <p>Владеть: технологией анализа фактических обстоятельств дела, норм коммерческого права и судебной практики, имеющихся доказательств по делу; навыками подготовки и оформления юридических заключений; навыками устных и письменных консультаций.</p>

4 Структура и содержание дисциплины

4.1 Структура дисциплины

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 зачетные единицы (108 академических часов).

Вид работы	Трудоемкость, академических часов	
	6 семестр	всего
Общая трудоёмкость	108	108
Контактная работа:	42,25	42,25
Лекции (Л)	14	14
Практические занятия (ПЗ)	28	28
Промежуточная аттестация (зачет, экзамен)	0,25	0,25
Самостоятельная работа: – <i>самоподготовка (проработка и повторение лекционного материала и материала учебников и учебных пособий);</i> – <i>самостоятельное изучение отдельных вопросов дисциплины;</i> – <i>подготовка к практическим занятиям;</i> – <i>подготовка к рубежному контролю, зачету.</i>	65,75	65,75
Вид итогового контроля (зачет, экзамен, дифференцированный зачет)	зачет	

№ раздела	Наименование разделов	Количество часов				
		всего	аудиторная работа			внеауд. работа
			Л	ПЗ	ЛР	
1	Общие положения о коммерческом праве	10	1	2		7
2	Субъекты коммерческой деятельности. Организаторы торговли	10	1	2		7
3	Объекты коммерческой деятельности. Товар: понятие, основные характеристики	10	1	2		7
4	Договорный режим коммерческой деятельности	10	1	2		7
5	Коммерческая деятельность на товарном, валютном рынке	14	2	4		8
6	Коммерческая деятельность на фондовом рынке	14	2	4		8
7	Электронная торговля	14	2	4		8
8	Внешнеторговая коммерческая деятельность	13	2	4		7
9	Ответственность субъектов коммерческой деятельности. Защита прав субъектов коммерческой деятельности	13	2	4		7
	Итого:	108	14	28		66
	Всего:	108	14	28		66

4.2 Содержание разделов дисциплины²

Раздел № 1 Общие положения о коммерческом праве

Понятие коммерческой деятельности. Соотношение предпринимательской и коммерческой деятельности. Понятие, история становления и развития коммерческого (торгового) права России. Предмет, метод коммерческого права. Принципы коммерческого права. Источники коммерческого права.

Раздел № 2 Субъекты коммерческой деятельности. Организаторы торговли

Понятие субъектов коммерческой деятельности, классификация. Функции, выполняемые субъектами частного права, как основание классификации субъектов коммерческой деятельности. Объединения предпринимателей и юридических лиц как субъекты торгового оборота. Понятие и основные характеристики изготовителя, продавца, покупателя, посредника (дилер, трейдер, дистрибьютор, стокист, брокер, агент, коммивояжер и т.д.), ритейлера по российскому законодательству. Организаторы торговли (оптовая ярмарка, торгово-промышленные выставки, оптово-продовольственные рынки, коммерческие торги, ТПП, торговый центр, биржи).

Раздел № 3 Объекты коммерческой деятельности. Товар: понятие, основные характеристики

Понятие и виды объектов коммерческой деятельности. Правовой режим товара. Способы и средства идентификации товара. Правовой режим денег и ценных бумаг как объектов торговли. Товарораспорядительные ценные бумаги. Средства индивидуализации, производимой участниками торгового оборота продукции, оказываемых услуг как объекты. Наименование места происхождения товара.

Раздел № 4 Договорный режим коммерческой деятельности

Признаки и система коммерческих договоров (договоры на реализацию товаров, посреднические договоры (коммерческое представительство и посредничество), договоры,

¹ Рабочая программа дисциплины «Б1.Д.В.Э.6.1 Коммерческое право» / Т. В. Конопляникова. – ОГУ, 2025

содействующие торговле, организационные договоры). Заключение коммерческих договоров. Форма коммерческих договоров. Особенности изменения и расторжения коммерческих договоров.

Раздел № 5 Коммерческая деятельность на товарном, валютном рынке

Понятие, виды, правовое регулирование товарных и валютных рынков. Структура товарного рынка. Оптовый и розничный товарный рынок. Правовое положение бирж. Организация торговли на товарной и валютной бирже. Форвардные, фьючерсные, опционные сделки и сделки с реальным товаром.

Раздел № 6 Коммерческая деятельность на фондовом рынке

Понятие, правовое регулирование фондового рынка и фондовой биржи. Объекты торговли на бирже. Субъекты торговли на бирже. Ответственность участников биржевой торговли. Значение локального регулирования в деятельности биржи и биржевой торговле. Основные категории, используемые биржевым законодательством (клиринг, листинг, и т.д.)

Раздел № 7 Электронная торговля

Понятие и особенности электронной торговли. Ключевые характеристики и отличия онлайн и офлайн ритейла. Правовое регулирование электронной коммерции. Субъекты электронной торговли. Этапы торговли. Оплата товара. Электронная цифровая подпись. Проблемы правового регулирования деятельности с использованием программ-роботов (электронных представителей и т.п.) Ответственность участников электронной коммерции.

Раздел № 8 Внешнеторговая коммерческая деятельность

Правовое регулирование внешнеторговой коммерческой деятельности. Значение обычаев для международной торговли. Участники внешнеторговой коммерции. Понятие и виды внешнеторговых сделок. Структура внешнеторговой сделки. Особенности договорной ответственности участников международной торговли.

Раздел № 9 Ответственность субъектов коммерческой деятельности. Защита прав субъектов коммерческой деятельности

Основания (условия) ответственности в сфере торговли. Значение вины в коммерческом обороте. Понятие повышенной предпринимательской ответственности. Понятие предпринимательского риска. Нормативные акты, закрепляющие гражданско-правовые санкции за нарушение торгового законодательства. Формы, способы, средства защиты коммерсантов. Альтернативные способы разрешения споров в сфере коммерции. Значение и роль нотариальной формы защиты.

4.3 Практические занятия (семинары)³

№ занятия	№ раздела	Тема	Кол-во часов
1	1	Общие положения о коммерческом праве	2
2	2	Субъекты коммерческой деятельности. Организаторы торговли	2
3	3	Объекты коммерческой деятельности. Товар: понятие, основные характеристики	2
4	4	Договорный режим коммерческой деятельности	2
5, 6	5	Коммерческая деятельность на товарном, валютном рынке	4
7, 8	6	Коммерческая деятельность на фондовом рынке	4
9, 10	7	Электронная торговля	4
11, 12	8	Внешнеторговая коммерческая деятельность	4
13, 14	9	Ответственность субъектов коммерческой	4
		Итого:	28

² Рабочая программа дисциплины «Б1.Д.В.Э.6.1 Коммерческое право» / Т. В. Коноплянникова. – ОГУ, 2025

³ Рабочая программа дисциплины «Б1.Д.В.Э.6.1 Коммерческое право» / Т. В. Коноплянникова. – ОГУ, 2025

5 Учебно-методическое обеспечение дисциплины

5.1 Нормативные правовые акты

Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) : федеральный закон от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) : федеральный закон от 26 января 1996 г. № 14-ФЗ. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) : федеральный закон от 26 ноября 2001 г. № 146-ФЗ. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) : федеральный закон от 18 декабря 2006 г. № 230-ФЗ. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

Налоговый кодекс РФ : федеральный закон 30.07.1998 № 146-ФЗ. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/

О Центральном банке Российской Федерации : федеральный закон от 10.06.2002 № 86-ФЗ. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_37570/

О рынке ценных бумаг : федеральный закон от 22.04.1996 № 39-ФЗ. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10148/

Об организованных торгах : федеральный закон от 21.11.2011 № 325-ФЗ. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_121888/

Об акционерных обществах: федеральный закон от 26.12.1995 № 208-ФЗ. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8743/

О переводном и простом векселе : федеральный закон от 11.03.1997 № 48-ФЗ. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_13669/

Об ипотечных ценных бумагах : федеральный закон от 11.11.2003 № 152-ФЗ. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_44997/

5.2 Основная литература

Булатецкий, Ю. Е. Коммерческое право : учебник для вузов / Ю. Е. Булатецкий, И. М. Рассолов ; под редакцией С. Н. Бабурина, Н. А. Машкина. – Москва : Издательство Юрайт, 2025. – 431 с. // Образовательная платформа Юрайт. – Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/559786>

Коммерческое право : учебник для вузов / под общей редакцией Е. А. Абросимовой, В. А. Белова, Б. И. Пугинского. – Москва : Издательство Юрайт, 2025. – 606 с. // Образовательная платформа Юрайт. – Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/559998>

5.3 Дополнительная литература

Белов, В. А. Торговое (коммерческое) право: литературная энциклопедия : учебник для вузов / В. А. Белов. – Москва : Издательство Юрайт, 2025. – 499 с. // Образовательная платформа Юрайт. – Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/569162>

Белов, В. А. Торговое (коммерческое) право: актуальные проблемы теории и практики : учебник для вузов / В. А. Белов ; под редакцией В. А. Белова. – Москва : Издательство Юрайт, 2025. – 758 с. // Образовательная платформа Юрайт. – Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/566404>

Договоры коммерческого права. Договорная ответственность в торговом (коммерческом) обороте : учебное пособие для вузов / под редакцией В. А. Белова. – Москва : Издательство Юрайт, 2025. – 542 с. // Образовательная платформа Юрайт. – Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/569392>

Коммерческое право. Учебно-методический комплекс (схемы и практикум) : учебник для вузов / под общей редакцией Е. А. Абросимовой, В. А. Белова, Т. Э. Сидоровой. – Москва : Издательство Юрайт, 2025. – 228 с. // Образовательная платформа Юрайт. – Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/562530>

5.4 Периодические издания

Государство и право: журнал. – Москва: Академиздатцентр «Наука» РАН. – Режим доступа: <https://gospravo-journal.ru>.

Законы России: опыт, анализ, практика: журнал. – Москва: Агентство «Роспечать». – Режим доступа: http://www.bukvoved.ru/journal_13.html.

Право и государство: теория и практика: журнал. – Москва: Агентство «Пресса России». – Режим доступа: <https://elibrary.ru/contents.asp?titleid=25177>.

Правовая культура: журнал. – Москва: Поволжский институт (филиал) Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования Всероссийский государственный университет юстиции (РПА Минюста России). – Режим доступа: <http://legal-culture.sarpra.ru/index.php/ru/>.

Право. Журнал Высшей школы экономики: журнал. – Москва: Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики». – Режим доступа: https://elibrary.ru/title_items.asp?id=27959

5.5 Интернет-ресурсы

Электронно-библиотечная система «Университетская библиотека онлайн». – Режим доступа: <https://biblioclub.ru>.

Научная электронная библиотека «ELIBRARY.RU». – Режим доступа: <http://www.elibrary.ru>.

Научная электронная библиотека «КиберЛенинка». – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru>.

Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

Электронная библиотека Российской государственной библиотеки (РГБ). – Режим доступа: <http://elibrary.rsl.ru>.

Российская национальная библиотека (РНБ). – Режим доступа: <http://nlr.ru>.

Конституция – основной закон / Президентская библиотека им. Б.Н. Ельцина. – Режим доступа: <https://www.prlib.ru/section/1167380>.

«Открытое образование», Каталог курсов, MOOK. – Режим доступа: <https://openedu.ru/course>.

Официальный интернет-портал правовой информации. – Режим доступа: <http://www.pravo.gov.ru>.

Официальный сайт Верховного Суда Российской Федерации. – Режим доступа: <http://www.supcourt.ru>.

Официальный сайт Арбитражного суда Оренбургской области. – Режим доступа: <http://orenburg.arbitr.ru>.

Судебные и нормативные акты Российской Федерации. – Режим доступа: <http://sudact.ru>

5.6 Программное обеспечение, профессиональные базы данных и информационные справочные системы

Microsoft Office

Linux RED OS MUROM 7.3.1

Яндекс браузер

Веб-приложение «Универсальная система тестирования БГТИ»

Портал официального опубликования нормативных правовых актов Оренбургской области и органов исполнительной власти Оренбургской области. – Режим доступа: <http://pravo.orb.ru>.

КонсультантПлюс [Электронный ресурс]: электронное периодическое издание справочная правовая система. / Разработчик ЗАО «Консультант Плюс». – Режим доступа к системе в сети Бузулукского гуманитарно-технологического института (филиала) ОГУ.

6 Материально-техническое обеспечение дисциплины

Учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, семинарского типа, для проведения групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.

Аудитории для проведения занятий лекционного типа, лабораторного типа оснащены стационарным или переносным мультимедиа-проекторами и проекционным экраном, переносным ноутбуком, кафедрой, посадочными местами для обучающихся, рабочим местом преподавателя, учебной доской.

Аудитории для проведения групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, помещение для самостоятельной работы оснащены комплектами ученической мебели, компьютерами с подключением к сети «Интернет» и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду ОГУ и филиала, электронным библиотечным системам.